



# LUIS GARCÍA

Perfil junior orientado a gestión comercial y desarrollo de negocio

## ACERCA DE MÍ

Graduado en Publicidad y Relaciones Públicas con vocación de crecimiento en el área comercial. Mi formación me ha aportado una visión estratégica del consumidor, la marca y la comunicación, que quiero aplicar al ámbito de las ventas y la gestión comercial. Me considero una persona proactiva, con iniciativa, capacidad analítica y muchas ganas de aprender, especialmente en entornos donde se conectan producto, cliente y estrategia de negocio.

## CONTACTO

 luisgarciavilaplana@gmail.com

 651471552

## EDUCACIÓN

### GRADO SUPERIOR MARKETING I PUBLICIDAD

IES REGINA CARMELI  
2020-2022

### GRADO DE PUBLICIDAD Y RELACIONES PÚBLICAS

UNIVERSIDAD DE ALICANTE  
2022-ACTUALIDAD

### MASTER EN GESTIÓN COMERCIAL Y VENTAS

UNIR  
INICIO PREVISTO  
SEPTIEMBRE 2026

## IDIOMAS

Inglés: Nivel B2

Español: Nativo

Valenciano: Nativo

## FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

• Marketing de Influencers y Colaboración con Creadores de Contenido | Autocontrol

• Power Sales + Digital Marketing | ThePowerMBA

• Formación en negocio, marketing y ventas | ThePowerMBA

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### MATERIAL ELÉCTRICO EUROPEO V15

SEPTIEMBRE 2020-JULIO 2022

Apoyo al área comercial y gestión operativa

- Colaboración directa en el área comercial, dando soporte en la preparación de presentaciones y documentación para clientes potenciales.
- Gestión, preparación y seguimiento de pedidos, participando en procesos vinculados a la atención al cliente y la operativa comercial.
- Apoyo en la coordinación de entregas y en la organización de pedidos, asegurando un correcto flujo operativo.
- Desempeño de funciones polivalentes en el contexto de una empresa familiar, adquiriendo una visión global del funcionamiento comercial y operativo del negocio.

### ITC PACKAGING

FEBRERO 2024 - FEBRERO 2025

Operario de almacén y apoyo logístico

- Experiencia en el área de almacén y logística, colaborando en la preparación, organización y movimiento de mercancía.
- Participación en tareas de control operativo, orden y correcta gestión del flujo interno de materiales.
- Trabajo en entorno industrial, desarrollando capacidad de organización, precisión y adaptación a procesos estructurados.
- Refuerzo de competencias vinculadas a la eficiencia operativa, la responsabilidad y el cumplimiento de procedimientos.

### GOLDEN BAY HORSE RIDING

JUNIO 2020 - SEPTIEMBRE 2020

Prácticas laborales

- Mantenimiento y supervisión de las instalaciones de la empresa.
- Atención directa al cliente y guiado de rutas a caballo.
- Apoyo en la monitorización de campañas de marketing y seguimiento de cobertura en medios.

## HABILIDADES

- Análisis de mercado y detección de oportunidades comerciales
- Elaboración de presentaciones y soporte a propuestas comerciales
- Organización, seguimiento y coordinación de tareas comerciales
- Manejo avanzado de herramientas ofimáticas y entornos digitales